

*La tutela della vita delle imprese
è questione di metodo.*

GLI ASPETTI RIGOROSI DEL BUSINESS INCIDONO

Il business è un gesto creativo con regole, è una sequenza di dettagli, procedure ed applicazioni nel rispetto dei tempi.

Equilibrare il business e tutte le norme civilistiche e fiscali vigenti sui territori nazionali ed internazionali significa poter scegliere e competere.

Decidere di approcciare alle tematiche strategiche, gestionali e amministrative senza schemi aumenta drasticamente le probabilità di insuccesso.

Startup, PMI e grandi imprese hanno in comune la vita del business. Saperla avviare e crescere, condurla nel processo di risanamento ed esportarla è questione di Metodo.

MISURARE IL BUSINESS CONTA

IDEE, PERCORSI E AZIONI DI SUCCESSO

◆ STRATEGY

Per definire il reale bisogno del cliente e individuare le priorità di intervento in relazione a tempi, costi e risultati attesi.

*Consulenza strategica
Market analysis
Internazionalizzazione*

○ PLANNING

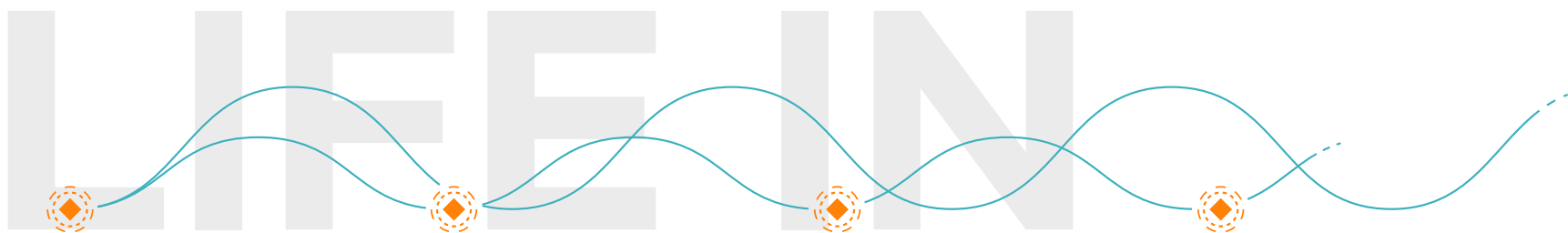
Per semplificare e concretizzare il lavoro da svolgere, con attività topic e subtopic ognuna assegnata ad un responsabile.

*Business plan
Finanza d'impresa
Pianificazione fiscale*

○ CONTROLLING

Per verificare i risultati e monitorare lo stato di avanzamento delle attività insieme al cliente. È attività cardine per l'orientamento della strategia al miglioramento delle successive pianificazioni.

*Controllo di gestione
Temporary management
Reporting*



STARTUP

Dall'intuizione all'EXIT, passando per la validazione e l'apprendimento convalidato sul mercato.

*Javelin board
Business model canvas
Market analysis
Business plan
Fundraising
Mentoring
Tutoring*

GROWTH

Un mondo di opportunità di consolidamento e ampliamento del business aziendale.

*Make or buy analysis
Integrazione verticale e/o orizzontale
Business process design
Diversificazione del business
Politica e finanziamento degli investimenti*

TURNAROUND

Dall'azienda in crisi al piano di risanamento e recupero della redditività.

*Check up
Audit profitability business
Project Management
Business process reengineering
Temporary management
Piani di rinegoziazione del debito
Formazione*

INTERNATIONALIZATION

L'affiancamento semplice e rapido per le aziende con vocazione all'export e all'internazionalizzazione.

*Rimborsi IVA UE
Pareristica IVA internazionale
Risk Assessment
Fondi UE
Assistenza intercompany
Transfer pricing e Tax ruling
Take over*

SU MISURA, SINCERI E PRESENTI

Che siano imprese esordienti o progetti nuovi all'interno di grandi aziende consolidate, **per la vita del business conta chi c'è e sa ascoltare.**

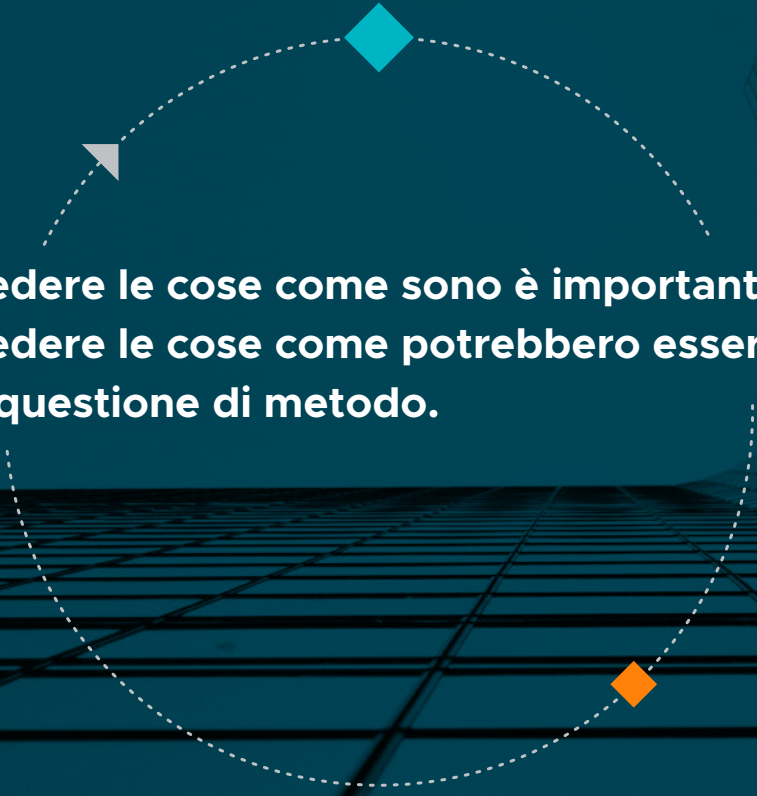
Individuare, semplificare e risolvere ogni singola decisione di imprenditori e manager sui percorsi evolutivi. Guidarli con puntualità, coraggio e prudenza. Evitare gli errori e renderli consapevoli dei rischi.

SIAMO PARTNER.

Professionali quando condividiamo competenza, **umani** quando prescindiamo dal valore degli investimenti. **Su misura, sinceri e presenti** per affiancare e sostenere i clienti, per tutelare la vita del business.

IL BUSINESS CONTA SUGLI ASPETTI UMANI

IN TEAM COL CLIENTE



**Vedere le cose come sono è importante.
Vedere le cose come potrebbero essere
è questione di metodo.**



Marco Cotogni

Partner

DECISION MAKER, PAZIENTE, LIFE ADDICTED.

Mi piace ascoltare le persone perché ho scelto di supportarle nei loro business e aiutarle a trovare la soluzione ancora nascosta. L'imprenditore illuminato dall'ultima decisione presa insieme è un'irrinunciabile fonte di evoluzione, per entrambi.

- Laurea in Economia e Commercio, Università LUISS Guido Carli, Roma.
- Dottore Commercialista.
- Revisore Legale.
- CEO e Founder METODO Life in Business.
- Vice presidente CDA Nomentana Hospital.
- Formatore in gestione finanziaria, IAS e bilanci, controllo di gestione e project management presso: CEGOS, Fondazione Risorsa Donna LUISS Guido Carli, Performa Confcommercio s.c.a.r.l., Informa S.r.l., Ordine dei Dottori Commercialisti di Roma.

BUSINESS SKILLS & CAPABILITIES

- Ho maturato diverse esperienze in consigli di amministrazione e nei collegi sindacali di varie aziende ed organizzazioni in particolare nel settore della sanità, dell'edilizia, delle energie rinnovabili e di realtà del terzo settore no profit.
- Ho curato la redazione di studi di fattibilità e l'organizzazione delle fasi di startup aziendali, anche per l'internazionalizzazione, nel settore del turismo, del commercio in Italia e all'estero e delle nuove tecnologie.
- Sono specializzato nella consulenza finanziaria, nella ristrutturazione di portafogli e nella gestione degli investimenti finanziari sui mercati internazionali mobiliari e monetari, come Tesoriere e Responsabile Asset Allocation delle realtà della Chiesa Cattolica.
- Sono stato Project Manager presso realtà istituzionali per progetti tecnico-bancari: Commissione Pontificia per i rapporti con la UE per l'introduzione dell'Euro nel SCV, automazione dei messaggi Swift, Y2K, implementazione di sistemi di Information Technology, PM e Center Manager VISA Tertium Millenium, realizzazione di sistemi di Portfolio Management per Gestioni Patrimoniali Mobiliari.
- Ho collaborato con la società di revisione PriceWaterhouse di Roma nello svolgimento di revisioni aziendali e certificazioni di bilancio.



Fabrizio Bloemendal

Partner

Generoso, meticolosamente aggiornato, appassionato di estero. Sono olandese con radici mobili, spesso all'estero per internazionalizzare il business, semplificare l'incontro degli stili manageriali e portare ogni sfumatura degli altri sistemi in condivisione e arricchimento alle realtà aziendali coinvolte.

Credo nell'importanza del network e nella cura delle relazioni personali.

- Laurea in Economia e Commercio, La Sapienza, Roma.
- Dottore Commercialista di diritto Olandese.
- Agente di formazione Confcooperative.
- Promotore di servizi finanziari.
- Partner di METODO Life in Business.
- Formatore GEGOS nelle tematiche relative alla fiscalità nazionale ed internazionale, IVA, dogane, imposte dirette, consolidato, transfer pricing, contabilità e bilanci.

BUSINESS SKILLS & CAPABILITIES

- Ho maturato rilevante esperienza professionale collaborando come consulente senior in importanti studi professionali.
- Sono specializzato nei settori della consulenza aziendale, due diligences e auditing finanziari e tributari, con predisposizione di bilanci ordinari e straordinari, dichiarazioni fiscali, consolidati nazionali ed esteri in particolare nei settori del manifatturiero, dell'antiquariato, della moda, delle società sportive e degli enti no profit in generale dove ricopro attivamente incarichi e responsabilità.
- Docente nel Master sul Controllo e Amministrazione di azienda (Finstudi). Docente di corsi per la formazione e specializzazione in gestione dei portafogli mobiliari (SaveComeuro Sim S.p.a.). Docente di corsi per la formazione aziendale del Gruppo multinazionale francese Geolink S.A
- General Manager e CFO della Universat Italia S.r.l. società del Gruppo multinazionale SEAMOBILE leader nel settore della telefonia satellitare.



Alessandro Amati

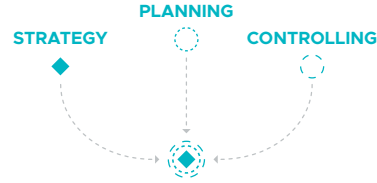
Partner

Problem solver, veloce e creativo. È un po' come fare centro nel minor tempo possibile, individuare la soluzione "No Frills" più adeguata a quell'esatto momento. Allineare persone, procedure e tecnologia è il mio gioco ma andare dritto al punto è passione: strategie, tattiche e verifiche.

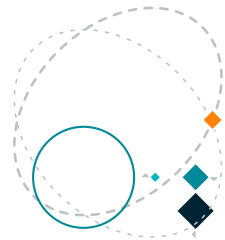
- Laurea in Economia e Commercio, Tor Vergata, Roma.
- Dottore Commercialista.
- Revisore Legale.
- Mediatore per le controversie civili e commerciali.
- Founder di Metodo Life in Business.
- Docente a contratto in Ragioneria Generale e Applicata 2 presso la Link Campus University, Roma e in Psicologia della Comunicazione presso la Unicusano, Roma.
- Formatore sul controllo di gestione, comunicazione, negoziazione, sistemi di Alternative Dispute Resolution presso CEGOS, CPRC, ENGINEERING, Finstudi, Istituto italiano di Diritto Collaborativo e Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Roma.

BUSINESS SKILLS & CAPABILITIES

- Sono specializzato nella redazione di piani industriali e architettura di sistemi di controllo di gestione finalizzati alla valutazione e ottimizzazione del business. Ho svolto al riguardo incarichi per importanti studi professionali e società di consulenza in particolare Studio Signori e Business Value per le quali ho seguito progetti di primarie aziende di settori diversificati: Gruppo Autostrade, SITAF (viabilità e gestione autostradali), Gruppo Maire Tecnimont (costruzioni), Sogesid S.p.A. (servizi tecnici di ingegneria), ATER di Roma (ente di gestione del patrimonio immobiliare locale), Studiare Sviluppo (progetti di gemellaggio europeo).
- Ho maturato notevole esperienza nella negoziazione e nella mediazione di controversie civili e commerciali (C.P.R.C. di Roma, ICCL di Roma).
- Ho svolto consulenza ed assistenza in qualità di Temporary Manager per imprese ed enti come Casa di Riposo Ebraica di Roma (socio sanitario), Gruppo Carrani Tours (settore turistico).
- Ho maturato esperienza nell'ambito della gestione degli Enti no profit ricoprendo il ruolo di direttore generale del C.R.E.R. di Roma.



Thank you for your kind attention.



Via Sesto Celere 7/c
00152 Roma
tel +39 06 5898999
P.I. / C.F. 08872991008

inneed@metodolifeinbusiness.com





metodo
Life in Business

ROME
AMSTERDAM



[metodo.lifeinbusiness](https://www.metodo.lifeinbusiness.com)

[metodolifeinbusiness.com](https://www.metodolifeinbusiness.com)



+39 06 5898999



Seguici su LinkedIn

ineed@metodolifeinbusiness.com